

STEEB FIX BI

MITTELSTANDS- GERECHTES BUSINESS INTELLIGENCE ZUM FESTEN PREIS.



Aus Daten werden Informationen

Zahlreiche mittelständische Unternehmen verfügen über eine Fülle von Daten – aber gleichzeitig über einen Mangel an entscheidungsrelevanten Informationen. Gerade dieses Wissen stellt einen wichtigen Wettbewerbsvorteil dar. Stattdessen bleiben Kennzahlen und Informationsressourcen oft in einer Unmenge von Zahlen und in voneinander getrennten Systemen.

STEEB FIX BI: Schnell eingeführt zum festen Preis

Gerade in finanziell schwierigeren Zeiten steigen die Anforderungen an ein unternehmensweites Berichtswesen. Durch die weitverbreitete Nutzung des Internets und den zunehmenden Einsatz unterschiedlicher Technologien zur Datensammlung und die damit steigende Zahl neuer Datenquellen ist dies noch wichtiger geworden. Wettbewerbsfähigkeit ist deshalb gleichzusetzen mit Business Intelligence.

Flexibel, modular, mittelstandsgerecht

Mit Steeb Fix BI Classic und Steeb Fix BI Crystal Reports erhalten Sie jeweils eine Lösung für die typischen Aufgaben in der Steuerung eines mittelständischen Unternehmens. Bei Steeb Fix BI Classic haben Sie den klassischen SAP Business Explorer als Benutzeroberfläche, bei Steeb Fix BI Crystal Reports erhalten Sie als Benutzeroberfläche Crystal Report mit einer zusätzlichen Schulung.

Die vorkonfigurierten Lösungen ermöglichen Ihnen den Einstieg in eine neue Technologie des Berichtswesens und der Analyse. Damit stehen die notwendigen Instrumente zur Verfügung, damit Sie die richtigen Entscheidungen treffen, Abläufe optimieren und den Erfolg einer strategischen Vorgehensweise messen können. Für Ihr Kundenmanagementsystem bedeutet dies beispielsweise, dass Sie mit den vorkonfigurierten Lösungen die wichtigsten Kundeninformationen auf einen Blick haben. Also ein „Cockpit“ mit Kundenstammdaten, Ansprechpartnern, Umsätzen, Auftragsvolumen, offenen Posten, etc.

Das Besondere an Steeb Fix BI ist nicht die bewährte Software, sondern die auf mittelständische Unternehmen angepasste Vorgehensweise bei der Einführung. Nach dem Motto „think big, start small“ wird Ihnen mit der Einführungslösung auch das Know-how transferiert, um nach Projektabschluss eigenständig weitere Vorhaben umzusetzen.

DIE GRUNDSÄTZE LAUTEN:

- **Fixes Projekt:** der erste Prototyp steht nach kurzer Zeit. Ermöglicht wird dies, weil Steeb die Einführung einer ausgewählten vorkonfigurierten Lösung nach einer selbstentwickelten standardisierten Methode durchführt. Ein straffes Zeitmanagement bestimmt dabei die Arbeit in der Customizing-Werkstatt.
- **Hilfe zur Selbsthilfe:** nach maßgeschneiderten Intensivschulungen für Ihre Administratoren und Key-User sind diese in der Lage, selbständig vorkonfigurierte Lösungen umzusetzen. Falls Bedarf besteht, unterstützen wir sie gerne als Coach und Partner.
- **Do it yourself:** Sie können Ihre Lösung im Sinne eines kontinuierlichen Verbesserungsprozesses ständig erweitern.

Alle Steeb Business Intelligence vorkonfigurierten Lösungen umfassen zum Festpreis die Planung, Konzeption sowie Einführung einer wählbaren vorkonfigurierten Lösungen. Das bedeutet: ein leistungsfähiges BI-System zu einem festen Preis mit einem schnelleren ROI sowie einem langfristigen Investitionsschutz durch Know-how-Transfer.

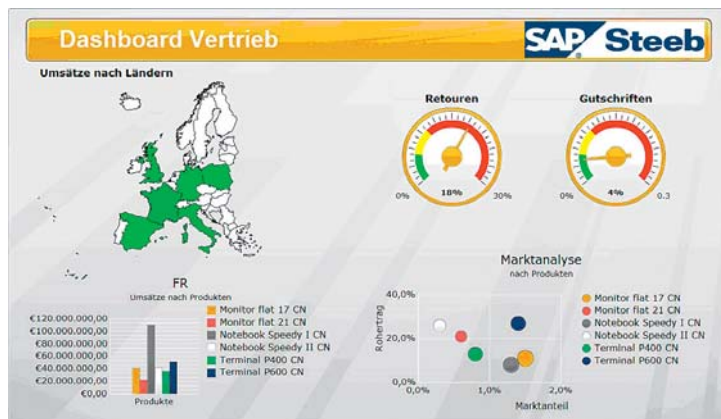


Abb1: Dashboard Vertrieb

Als vorkonfigurierte Lösungen stehen zur Auswahl

(jeweils als Steeb Fix BI Classic oder Steeb Fix BI Crystal Reports verfügbar):

- **Finanzanalyse:** Analyse des Hauptbuches, Debitorenmanagement sowie Kreditorenanalyse.
- **Analyse zum Gemeinkostencontrolling:** Analyse der wichtigsten Kostenstellendaten, Bewertung und Untersuchung der Gemeinkostenaufträge.
- **Analyse der Ergebnisrechnung:** Generierung und Analyse aller Strukturen und Objekte für eine erfolgreiche Umsetzung der Marktsegment- u. Ergebnisrechnung im Business Warehouse, Analyse der Profit-Center-Daten im Business Warehouse.
- **Vertriebsanalyse:** Analyse der Vertriebsdaten aus dem SAP-System (Bewegungsdaten wie Kundenaufträge, Lieferungen, Fakturen).
- **Bestandsanalyse:** Auswertung von Beständen aus dem SAP-System (z.B. Langsamdreher, Bestandsreichweite, Umschlagshäufigkeit, Konsignationsbestände, gesperrte Bestände).

- **Einkaufsanalyse:** Analyse von Warengruppen, Lieferanten und Materialien, Effizienz von Einkäufern.
- **CRM-Analyse:** betriebswirtschaftliche Analyse von Kundenbeziehungen innerhalb des BI-Systems, Überwachung des Vertriebsprozesses, Controlling des Vorverkaufsprozesses.

Diese vorkonfigurierten Lösungen sind je nach Ausprägung zu einem Festpreis ab 15.000 EUR verfügbar.

Alles aus einer Hand

Steeb bietet mehr als Business Intelligence Lösungen zum festen Preis – wir bieten die Gesamtlösung für Ihr Unternehmen, also Software, Beratung, Workshops, Kundenservices und Hardware. Das bedeutet: alles für Ihre Informationstechnologie aus einer Hand. Und wir sprechen Ihre Sprache. Unsere Beratungsprofis kennen die Anforderungen und garantieren Ihren Projekterfolg.

Mehr Infos?

Gerne informieren wir Sie über weitere Details dieser Lösung. Faxen Sie einfach diese Seite an: **+49 7062/673-133**

Firma

Branche

Straße / Postfach

PLZ / Ort

Herr / Frau

Titel, Name

Funktion

Telefon

Telefax

E-Mail

Datum, Unterschrift

Ich bin damit einverstanden, zukünftig Informationen zu Steeb und SAP-Produkten bequem per E-Mail zu erhalten (ggf. streichen).